

ΤΙΤΛΟΣ

ΟΙ ΣΕΛΙΔΕΣ ΤΗΣ ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΗΣΗΣ

1

**Εκδήλωση με θέμα :
«ΤΡΑΠΕΖΕΣ, ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΗΣΗ ΚΑΙ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΚΡΙΣΗ»**

Το Ελληνικό Κέντρο Διαμεσολάβησης και Διαιτησίας, ο Σύνδεσμος Ανωνύμων Εταιρειών και Ε.Π.Ε., το Ίδρυμα Μελετών Ανάπτυξης των Επιχειρήσεων και η Ελληνική Ένωση Διαμεσολαβητών, σε συνεργασία με την Ένωση Ευρωπαίων Δικηγόρων διοργάνωσαν εκδήλωση την 21 Δεκεμβρίου 2009, στην αίθουσα εκδηλώσεων του Συνδέσμου (λεωφ. Πανεπιστημίου 16, 8' όροφος), με θέμα: «*Τράπεζες, Διαμεσολάβηση και οικονομική κρίση*».

Ομιλητές ήσαν οι εξής: ο κ. Jean-Luc Sauvage, Médiateur délégué, Médiateur National du Crédit, η κα Miryana Nestic, Dispute Management Consultant με ειδίκευση τον Τραπεζικό το-

μέα, Mediator, Trainer & Professor, Lawyer και ο κ. Γιώργος Γραβιάς, Δικηγόρος, Διαπιστευμένος Διαμεσολαβητής

Τη συζήτηση συντόνισε η κα Αικατερίνη Κωτσάκη, Δικηγόρος, Διαμεσολαβήτρια, Πρόεδρος της Ελληνικής Ένωσης Διαμεσολαβητών.

Χαιρετισμό απηύθυνε εκ μέρους του χορηγού ο κ. Νικόλας Παπαπολίτης, Δικηγόρος.

Στη συνέχεια παρατίθενται οι ομιλίες του κ. Γιώργου Γραβιά, του κ. Jean-Luc Sauvage, της Κας Miryana Nestic (σε περίληψη της Κας Αρτεμής Παπαδάκη, φοιτήτριας Νομικής) και του κ. Νικόλα Παπαπολίτη, Δικηγόρου.

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ

- I. «*Η Διαμεσολάβηση στην Ελλάδα*»
II. «*Η σταδιακή και πρόσφατη αποδοχή της διαμεσολάβησης στη Γαλλία*»

- III. «*Τρόποι Διαμεσολάβησης για την αντιμετώπιση της παγκόσμιας χρηματοπιστωτικής κρίσης*»
IV. «*Η Διαμεσολάβηση από πλευράς των Δικηγόρων*»

I. «*Η Διαμεσολάβηση στην Ελλάδα*»
Ομιλία κ. Γιώργου Ι. Γραβιά, Δικηγόρου, Διαπιστευμένου Διαμεσολαβητή (mCIArb)

Η έννοια της συνεννόησης και της συμφιλίωσης όχι μόνο δεν είναι «*άγνωστη*» στην Ελλάδα, αλλά αποτελεί στοιχείο και του δικαίου μας συστήματος και των σύγχρονων μεθόδων επίλυσης διαφορών και συγκεκριμένα θεσμοί του δικονομικού συστήματος - Ρυθμίσεις ειδικών νόμων - Αποτίμηση της λειτουργίας των θεσμών αυτών

I. Η «*υπεροχή*» της Διαμεσολάβησης - Τι «*διαφορετικό*» κομίζει ο νέος θεσμός

A. Τα πλεονεκτήματα της Διαμεσολάβησης:

Ταχύτητα, αποτελεσματικότητα, ευελιξία, χαμηλές δαπάνες, απλότητα και απαλλαγμένη από φορμαλισμούς διαδικασία, ενεργητική συμμετοχή των μερών, προσανατολισμός στα ουσιαστικά συμφέροντα και όχι στα τυπικά δικαιώματα. **Ανεξαρτησία του Διαμεσολαβητή – Τήρηση της αρχής της Εμπιστευτικότητας – «*εθελοντικό*» στοιχείο**

B. Η «*διαφορετικότητα*» της Διαμεσολάβησης

Η Διαμεσολάβηση - σε αντίθεση με την επίλυση διαφορών από τα Δικαστήρια και Διαιτητές - επιδιώκει μεν και κατατείνει στην επίλυση μιας διαφοράς, πλην όμως :

- χωρίς την αυθεντία του κριτή, αλλά

με την ηπιότητα, τη γνώση και τη συμπαράσταση του Διαμεσολαβητή,

- χωρίς συγκεκριμένο Αίτημα, αλλά με την ανάγκη να βρεθεί λύση στην κρίση μεταξύ των εμπλεκόμενων χωρίς περιορισμούς,

- χωρίς τους Δικηγόρους των διαδίκων σε «*θέσεις μάχης*», αλλά συμμετόχους στην κοινή με το Διαμεσολαβητή προσπάθεια και συμπαράσταση στην εξεύρεση και υλοποίηση της λύσης,

- χωρίς Απόφαση, χωρίς «*νικητές*» και «*ηττημένους*», με την αίσθηση ότι όλοι είναι ικανοποιημένοι, ότι όλοι είναι «*νικητές*».

II. Η Διαμεσολάβηση είναι σήμερα περισσότερο αναγκαία για την Ελληνική κοινωνία παρά ποτέ - Η ανάγκη βελτίωσης πρόσβασης στη Δικαιοσύνη

Το σχέδιο νόμου για τη μεταφορά της κοινοτικής Οδηγίας 52/2008 για την εφαρμογή της Διαμεσολάβησης σε αστικές και εμπορικές διαφορές και η ανάπτυξη του θεσμού της Διαμεσολάβησης θα βοηθήσει με βεβαιότητα:

- στην «*αποσυμφόρηση*» των Δικαστηρίων,
- στη βελτίωση των συνθηκών διαλόγου και συναίνεσης σε κοινωνικό επίπεδο,
- στην αντιμετώπιση της πολύπλευρης κρίσης της ελληνικής οικονομίας και κοινωνίας,
- στην προσέλκυση επενδύσεων στην Ελλάδα και στην αύξηση της ανταγωνιστικότητας της ελληνικής οικονομίας.

III. Πρωτοβουλίες για την ανάπτυξη του θεσμού στην Ελλάδα - Η δραστηριότητα και η προσφορά του Ελληνικού Κέντρου Διαμεσολάβησης - Η σημασία της σύστασης του Σωματείου «*Ελληνική Ένωση Διαμεσολαβητών*»

II. «Η σταδιακή και πρόσφατη αποδοχή της διαμεσολάβησης στη Γαλλία»

Ομιλία του κ. Jean-Luc Sauvage, Médiateur délégué, Médiateur National du Crédit

Εισαγωγή / Introduction

Ο Διαμεσολαβητής της Δημοκρατίας λειτουργεί ήδη εδώ και περισσότερο από ένα τέταρτο του αιώνα σε όλους τους τομείς της ζωής των πολιτών. Σε οικονομικό επίπεδο, έχει ήδη δημιουργηθεί με δικαστική εντολή ad hoc εδώ και 25 χρόνια, ο νόμος του 1984 που δημιούργησε τη διαδικασία της φιλικής επίλυσης των διαφορών των επιχειρήσεων και στη συνέχεια τη δημιουργία της δικαστικής διαμεσολάβησης με νόμο του 1995, όπως και η απόφαση του Ακυρωτικού, η οποία το 2005 έκρινε ότι η μη τήρηση ρήτρας διαμεσολάβησης ή απλής συμφωνίας φιλικής διευθέτησης της διαφοράς που υφίσταται σε σύμβαση αποτελεί λόγο απαραδέκτου στην περίπτωση που ένα από τα μέρη ασκήσει αγωγή χωρίς να έχει υποβληθεί καλόπιστα σε αυτή της διαδικασία.

Όλα τα ανωτέρω οδήγησαν στη δημιουργία των εσωτερικών διαμεσολαβητών στις μεγάλες εμπορικές, ασφαλιστικές και τραπεζικές επιχειρήσεις, στη συνέχεια, μόλις εμφανίστηκε η οικονομική κρίση, το Σεπτέμβριο 2008, στην ιδέα της δημιουργίας της «*médiation du crédit*», που προτάθηκε από τον Πρόεδρο της Δημοκρατίας με στόχο «να μην μείνει καμία επιχείρηση μόνη ενώπιον του τραπεζίτη της».

Η Οργάνωση της Πιστωτικής Διαμεσολάβησης

Η δημιουργία της Πιστωτικής Διαμεσολάβησης τον Οκτώβριο 2008 με μία απλή επιστολή παροχής εντολής του Προέδρου της Δημοκρατίας. Η θεσμοθέτησή της με νόμο, που προβλέπεται στη συνέχεια η απόφαση να εισαχθεί η Πιστωτική Διαμεσολάβηση σε ένα συμβατικό πλαίσιο, πράγμα το οποίο υλοποιήθηκε με σύμβαση που υπογράφηκε στο ανάκτορο των Ηλυσίων στις 27 Ιουλίου 2009 μεταξύ της Γαλλικής Ομοσπονδίας, των Τραπεζών και των εκπροσώπων της Πιστωτικής Διαμεσολάβησης με ισχύ μέχρι 31 Δεκεμβρίου 2010.

Η οργάνωση: ένας Εθνικός διαμεσολαβητής βοηθούμενος από εντεταλμένους διαμεσολαβητές και οικονομικούς αναλυτές δηλ. περίπου 40 άτομα εγκατεστημένα στους χώρους του Υπουργείου Οικονομικών. Στην επαρχία οι περιφερειακοί διευθυντές της Τράπεζας της Γαλλίας έχουν πλήρη δικαιώματα διαμεσολάβησης σε όλη την επικράτεια. Οι υπηρεσίες αυτές είναι εντελώς δωρεάν και πολλοί από τους εντεταλμένους διαμεσολαβητές είναι εθελοντές.

Όταν ο επικεφαλής μιας επιχείρησης θεωρεί ότι δεν έχει τη δυνατότητα να παρουσιάσει το φάκελό του στη Διαμεσολάβηση, μπορεί να ζητήσει τη βοήθεια ενός τρίτου ή τρίτων εμπιστοσύνης, που θα τον βοηθήσουν σε αυτή την διαδικασία. Πρόκειται για πρόσωπα που δέχονται εθελοντικά να βοηθήσουν, όπως λογιστές, μέ-

λη επαγγελματιών ενώσεων ή βιομηχανικών ή εμπορικών επιμελητηρίων κ.λπ.

Λειτουργία του Πιστωτικού Διαμεσολαβητή

Η επιχείρηση που συναντά δυσκολίες χρηματοδότησης απευθύνεται στο διαμεσολαβητή της περιφέρειάς της που προσπαθεί να αναζητήσει κάποια λύση. Σε περίπτωση αποτυχίας ο επικεφαλής της επιχείρησης μπορεί να προσφύγει στον εθνικό διαμεσολαβητή «κατ' έφεση» [*«en révision»*].

Το βασικό ζητούμενο είναι η ταχύτητα της παρέμβασης: 5 ημέρες για τη πρώτη απάντηση από τη Τράπεζα. Στις περισσότερες των περιπτώσεων, κυρίως για τις μικρές επιχειρήσεις, η λύση έχει ήδη ανευρεθεί εντός μερικών εβδομάδων, ίσως και εντός μερικών ημερών, είτε πρόκειται για λύση ευνοϊκή για την επιχείρηση είτε όχι.

Θα δοθούν παραδείγματα για τη μέθοδο εργασίας τόσο περιφερειακά όσο και κεντρικά καθώς και παραδείγματα επιτυχημένης διαμεσολάβησης.

Το κυριότερο προσόν της Πιστωτικής Διαμεσολάβησης: η ομάδα των αναλυτών και των εντεταλμένων διαμεσολαβητών, η εγγύτητα των κρατικών οργάνων και της κυβερνήσεως, η καλή και καθημερινή επαφή με τις γενικές διευθύνσεις όλων των σημαντικών τραπεζικών δικτύων.

Σχέσεις μεταξύ της Πιστωτικής Διαμεσολάβησης και της Δικαιοσύνης

Είναι σαφές ότι αποτελεί ένα σημαντικό θέμα. Παρουσίαση των κοινών ενεργειών μεταξύ των δύο θεσμών υπέρ της διατήρησης των επιχειρήσεων. Τι πράττει στον τομέα αυτό η Γαλλική Δικαιοσύνη είτε αυτόνομα είτε σε συνεργασία με την Πιστωτική Διαμεσολάβηση.

Συμπεράσματα

Στατιστικές σχετικά με τα ετήσια αποτελέσματα της Πιστωτικής Διαμεσολάβησης. Μεταβολές που επέφερε η παρέμβαση της Πιστωτικής Διαμεσολάβησης (μείωση της διάρκειας της πίστωσης μεταξύ των επιχειρήσεων) μεταβολές που προώθησε (δημόσιο σύστημα ασφάλισης του πιστωτικού κινδύνου). Οι μεγάλες συμφωνίες την υπογραφή των οποίων προώθησε (με τις τράπεζες και τους ασφαλιστές πιστωτικού κινδύνου).

Τα εργαλεία που ανέπτυξε ή δημιούργησε (ταμείο επενδύσεων- fonds d'investissement).

Σχετικά με τη διατήρηση της Πιστωτικής Διαμεσολάβησης μετά την πάροδο της οικονομικής κρίσης: προϋποθέσεις, χρησιμότητα του Πιστωτικού Διαμεσολαβητή σε κάθε οικονομική περίοδο.

III. «Τρόποι Διαμεσολάβησης για την αντιμετώπιση της παγκόσμιας χρηματοπιστωτικής κρίσης»

Ομιλία της Κας Miryana Nestic, Dispute Management Consultant με ειδικείωση τον Τραπεζικό τομέα, Mediator, Trainer & Professor, Lawyer

Περίληψη της ομιλίας από την κα Αρτεμησία Παπαδάκη, φοιτήτρια Νομικής

Σύμφωνα με πρόσφατα δημοσιεύματα στον ημερήσιο Τύπο, τόσο σε Ηνωμένο Βασίλειο, όσο και Αυστραλία, η Παγκόσμια Οικονομική Κρίση (εφεξής Π.Ο.Κ.) επιδρά αρνητικά ακόμη και στη δια της δικαστικής οδού επίλυση των διαφορών. Κύρια αίτια η ανασφάλεια που επικρατεί σχετικά με τη βιωσιμότητα των επιχειρήσεων καθώς και το επικείμενο κόστος των διαδικασιών.

Εκ διαμέτρου αντίθετη είναι η πορεία των διαμεσολαβήσεων, που παίρνει την ανιούσα, αγγίζοντας στην Αγγλία (Small Claims Mediation Service) το συνολικό αριθμό των 10,000 εντός των τελευταίων 12 μηνών, με κύρια οφέλη, ιδίως όσον αφορά σε οικονομικά και χρηματοδοτικά θέματα, τη δυνατότητα εποπτείας του κόστους, διασφάλισης της επιχειρηματικής φήμης αλλά και εξεύρε-

σης ευέλικτων λύσεων.

1) Η επί των Οικονομικών Υπηρεσιών Αρχή του Ην. Βασιλείου (Financial Services Authority) χρησιμοποιεί τη διαμεσολάβηση ακόμη και για πειθαρχικά παραπτώματα.

2) Το Διεθνές Κέντρο Διαιτησίας του Χονγκ Κονγκ προσφέρει διαμεσολαβητικές υπηρεσίες στους επενδυτές της Lehman Brothers ίνα επιλυθούν διαφορές αποζημιώσεων.

3) Η Νομισματική Αρχή της Σιγκαπούρης ενθαρρύνει την υιοθέτηση διαμεσολαβητικών διαδικασιών και ήδη πολλές τράπεζες θεσμοθετούν ανεξάρτητες επιτροπές μεσολαβητών για να αντιμετωπίσουν διαφορές προκύπτουσες εκ της Π.Ο.Κ.

4) Ο Χρηματοπιστωτικός Διαμεσολαβητής: Θεσμός γνωστός κυρίως στη Γαλλία αλλά, τελευταία, και στη Γερμανία. Επικεντρώνεται στην εξεύρεση λύσεων με πιστωτικά ιδρύματα προκειμένου να χρηματοδοτηθούν επιχειρήσεις και να μη θιγεί η ρευστότητα στην αγορά. Ατύπως, ο θεσμός εμφανίζεται επίσης σε Ην. Βασίλειο και Αμερική.

5) Ο Εταιρικός Διαμεσολαβητής: Θεσμός γνωστός κυρίως στο Βέλγιο. Προθέσεις ενσωμάτωσής του ωστόσο διαφαίνονται και στο Ην. Βασίλειο ενώ ο ρόλος που του επιφυλάσσεται είναι να εφοδιάζει το διάλογο και τη διαβούλευση μεταξύ τραπεζών και επιχειρήσεων χωρίς ωστόσο να διαθέτει την εξουσία να διατάξει τις πρώτες να δανείσουν τις δεύτερες.

Παγκόσμια Τράπεζα

Αποστολή: η *προώθηση των επενδύσεων στις αναπτυσσόμενες χώρες. (ιδιαίτερως στη Νοτιο-Ανατολική, Αφρική και Ασία)*

Θεωρεί ότι ένα εύρωστο σύστημα απονομής δικαιοσύνης είναι εκ των ων ουκ άνευ προκειμένου να ευοδωθεί μια δυνατή οικονομία ενώ παγίως προωθεί το θεσμό της διαμεσολάβησης. (π.χ. Ουκρανία, Βοσνία, Σερβία, Πακιστάν, Βανουατού)

Διεθνής Οργανισμός Χρηματοδότησης (IFC)

Το παράδειγμα της Βοσνίας:

-Αποσυμφόρηση του χρονοβόρου πλέον συστήματος επίλυσης διαφορών που επί παραδείγματι για διαφορές από τις περιουσιακές σχέσεις των συζύγων αγγίζει έως και τα 15 χρόνια.

-Θεσμοθέτηση σχετικού νομικού πλαισίου για τη διαμεσολάβηση.

-Ήδη 260 εκπαιδευμένοι διαμεσολαβητές & εξοικονόμηση τουλάχιστον 9 εκατ. δολαρίων.

-Οι πρόσφατες εξελίξεις περιλαμβάνουν μεταξύ άλλων συνενδριάσεις στρογγυλής τραπέζης για ξένους επενδυτές αναφορικά με πρωτοβουλίες διαχείρισης διαφορών στα Βαλκάνια.

Διεθνές Νομισματικό Ταμείο (IMF)

Προϋποθέσεις Χρηματοδότησης: Οι μεταρρυθμίσεις να προωθούν τη βελτίωση του επιχειρηματικού κλίματος, περιλαμβάνοντας τη αναμόρφωση του δικαστικού συστήματος και των δυνατοτήτων πρόσβασης στη δικαιοσύνη (ιδίως δια της διαμεσολαβήσεως).

Το παράδειγμα της Βουλγαρίας:

Θεσμοθέτηση: **α)** νομικού πλαισίου για τη διαμεσολάβηση κατόπιν δικαστικής παραπομπής, **β)** ρυθμιστικού πλαισίου για την εκπαίδευση και καταγραφή των διαμεσολαβητών.

Ντουμπάι: Η κρίση.

Διεθνές Διαιτητικό Κέντρο, Ντουμπάι.

- Η συνολική αξία των υποθέσεων αγγίζει τα £3 δισ. (έως το Σεπτέμβριο, 2009).

- το 80% αυτών αφορά σε διαφορές από κατασκευαστικά έργα.

- προταθείσες μεταρρυθμίσεις ώστε να ενσωματωθεί ο θεσμός της διαμεσολάβησης.

ΕΡΓΑΣΙΑΚΑ ΘΕΜΑΤΑ

Από τον Απρίλιο του 2009 και ενόψει της Π.Ο.Κ. το Ην. Βασίλειο προωθεί μεταρρυθμίσεις που περιλαμβάνουν την πρώιμη διαμεσολάβηση για τις από εργασιακές σχέσεις διαφορές.

Οφέλη από τη Διαμεσολάβηση.

-Μείωση του κόστους αλλά και του χρόνου επίλυσης.

-Αυξημένη Ικανοποίηση των μερών και Μακροβιότερα αποτελέσματα.

Σύμφωνα με μελέτη του ABA (American Bar Association) οι επιχειρήσεις που καταφεύγουν στη διαμεσολάβηση τείνουν να είναι πιο κερδοφόρες.

Το παράδειγμα της Κίνας: το 1/3 των συνολικά 5 εκατομμυρίων υποθέσεων αστικής φύσεως επιλύθηκαν τον τελευταίο χρόνο διακουσίων διαδικασιών διαμεσολαβήσεως.

Προσοχή:

Τομείς στους οποίους παρουσιάζεται αύξηση της δικαστικής επίλυσης διαφορών: **α)** πλημμέλεια στην πώληση οικονομικών προϊόντων, **β)** πλημμέλεια στην εκτίμηση επενδυτικών προϊόντων.

Π.χ. *ΗΠΑ: class action against Royal Bank of Scotland*

ΔΙΕΘΝΗ ΘΕΜΑΤΑ ΚΑΤΑ ΤΗΝ Π.Ο.Κ.

Κλιματική Αλλαγή

Δεκέμβριος 2009: Σύμβαση-πλαίσιο των Ηνωμένων Εθνών για την Κλιματική Αλλαγή (UNFCCC)- Διάσκεψη της Κοπεγχάγης.

«Μεσολαβητές Χωρίς Σύνορα» (MBB), ο μόνος εγκεκριμένος ως παρατηρητής των εργασιών της Συνδιάσκεψης οργανισμός επίλυσης διαφορών. Προωθεί την περίληψη της μεσολάβησης στη Συνθήκη για την Κλιματική Αλλαγή, δεδομένης της παράλειψής της στο Πρωτόκολλο του Κυότο.

Παγκόσμιος Οργανισμός Εμπορίου (WTO)

Παράδειγμα: 3 Κράτη-Μέλη του ΠΟΕ από κοινού ητήθησαν τη διαμεσολάβηση του Γενικού Διευθυντή και τη διακρίβωση του βαθμού που ένα προτιμησιακό δασμολογικό καθεστώς προσκρούει στα νόμιμα εξαγωγικά συμφέροντα των δύο εκ των τριών αιτούντων κρατών.

Προβλήματα: Ιδιαίτερως στενός κύκλος των προσώπων - εν δυνάμει διαμεσολαβητών (Γενικός Διευθυντής ή Αναπληρωτής αυτού), γεγονός που συντείνει στη διαμόρφωση τουλάχιστον κλίματος σύγκρουσης αρμοδιοτήτων ενώ ούτως ή άλλως οι εν λόγω παρέχουν συμβουλευτική γνωμοδότηση με τη διαδικασία του Άρθρου 5.

Η ευκαιρία: Το μνημόνιο συμφωνίας για την επίλυση των διαφορών (DSU) παροτρύνει τα Κράτη-Μέλη να καταφεύγουν σε κοινώς αποδεκτές λύσεις (άρθρο 3.7), παρέχοντας μάλιστα σαφείς δείκτες πότε η κατ' ιδίαν διαμεσολάβηση θα μπορούσε να χρησιμοποιηθεί έναντι της διαδικασίας του Άρθρου 5.

Ο Διεθνής Οργανισμός για την Οικονομική

Συνεργασία και Ανάπτυξη (OECD)

Προοδευτική αύξηση της καταφυγής στη Διαμεσολάβηση.

Πρόσφατο Παράδειγμα: Η Διαμεσολάβηση μεταξύ της Κοινότητας «North Mayo», Ιρλανδία και Shell.

Διεθνές Κέντρο για τη Διευθέτηση

Επενδυτικών Διαφορών (ICSID)

Κυρίως για Κυβερνητικές πράξεις, που αφορούν σε: παράνομη καταγγελία συμβάσεων και παράνομη απαλλοτρίωση εταιρικών περιουσιακών στοιχείων- Αύξηση σχετικών κρουσμάτων λόγω Π.Ο.Κ.

Στόχος: η προώθηση των ξένων επενδύσεων και η διαδιαιτη-

σίας ή και συμφιλίωσης/διαμεσολάβησης επίλυση των διαφορών μεταξύ ξένων επενδυτών και κυβερνήσεων.

Η Π.Ο.Κ. ΕΥΝΟΕΙ ΤΙΣ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΕΣ

Διαμεσολάβηση και για: Κοινοπραξίες, Συμφωνίες Franchising, Συμφωνίες Συγχώνευσης και Ενσωμάτωσης.
ΥΒΡΙΔΙΑ Φάση 1- Διαιτησία

Απλούστευση της Διαδικασίας-Η διαιτητική απόφαση καταγράφεται και τοποθετείται σε σφραγισμένο φάκελο ενώ δεν αποκτά ισχύ ειμή μόνο αν αποτύχει η διαμεσολάβηση

Φάση 2- Διαμεσολάβηση

Αμέσως μετά τη Διαιτησία-Πρόσβαση στη Διαιτητική Απόφαση Προτείνεται δε η Αμεσότητα στις Διαπραγματεύσεις.

IV. «Η Διαμεσολάβηση από πλευράς των Δικηγόρων»

Ομιλία του κ. Νικόλα Παπαπολίτη, Δικηγόρου

Θα ήθελα με τη σειρά μου να σας ευχαριστήσω όλους που παρευρίσκεστε σήμερα εδώ για να ενημερωθούμε για τη διαμεσολάβηση και τι έχει να μας προσφέρει, ειδικότερα στις μέρες μας όπου οι σχέσεις των αντισυμβαλλομένων δοκιμάζονται όλο και περισσότερο.

Για το λόγο αυτό η δικηγορική μας εταιρεία στηρίζει τις προσπάθειες του Ελληνικού Κέντρου Διαμεσολάβησης και Διαιτησίας και όλων των φορέων, που στηρίζουν την εκδήλωση, πρωτίστως γιατί πιστεύει, ότι η διαμεσολάβηση έχει μέλλον και επιπλέον αποτελεί ένα πολύτιμο εργαλείο, που δίνει λύσεις στα προβλήματα που αντιμετωπίζουν οι πελάτες μας.

Θα ήθελα να μιλήσω σήμερα για τη Διαμεσολάβηση από τη σκοπιά ενός δικηγόρου και για τη διευκόλυνση των ξένων ομιλητών μας θα επιθυμούσα να συνέχιζα την ομιλία αυτή στα αγγλικά.

Σήμερα όλο και περισσότερες εταιρείες περιλαμβάνουν στις συμφωνίες, που συνάπτουν, εναλλακτικές διατάξεις επίλυσης διαφορών και προσπαθούν να απομακρυνθούν από τις διαδικασίες εκδίκασης, θεωρώντας τις τελευταίες, ως δαπανηρές και χρονοβόρες.

Οι δαπάνες, που σχετίζονται με την άσκηση της προσφυγής στις ημέρες μας είναι τόσο υψηλές, ώστε αντιμετωπίζουμε τη δημιουργία αμοιβαίων κεφαλαίων κινδύνου διαφορών σε μέρη, όπως η Νέα Υόρκη και το Λονδίνο, που έχουν ως συγκεκριμένο στόχο τη χρηματοδότηση των αντιδικιών.

Η δημοτικότητα της Διαμεσολάβησης, από την άλλη πλευρά, έχει αυξηθεί λόγω της εξοικονόμησης χρόνου που προσφέρει, αλλά και γιατί θεωρείται ένας οικονομικά αποδοτικός τρόπος επίλυσης διαφορών, που είναι λιγότερο επιζήμιος για τις τρέχουσες εμπορικές σχέσεις και ταυτόχρονα έχει θετικές επιπτώσεις στα δικαστήρια, δεδομένου ότι μπορεί να μειώσει το φόρτο εργασίας τους δραματικά.

Ειδικά στη σημερινή αγορά, τη στιγμή, που βιώνουμε μια καθοδική οικονομία και τα συμβαλλόμενα μέρη αδυνατούν να ανταπεξέλθουν στις συμβατικές τους υποχρεώσεις, το να μάθουμε για τη Διαμεσολάβηση και τη θετική επίδραση που μπορεί να έχει στις συναλλαγές είναι ζωτικής σημασίας.

Οι μάχιμοι δικηγόροι, λόγω της διαλεκτικής τους φύσης, μπορεί να υποστηρίξουν, ότι εναλλακτικές διαδικασίες επίλυσης διαφορών, όπως η Διαμεσολάβηση, στερούνται οριστικότητας και ότι διαμεσολαβητές, που δεν είναι δικηγόροι, δεν είναι αρμόδιοι να μεσολαβήσουν σε διαφορές, που αφορούν σε περίπλοκα νομικά ζητήματα, αλλά σίγουρα δεν είναι αυτό το ζήτημα.

Ως δικηγόρος που ασχολείται με τις συναλλαγές θέλω να γίνωμαι μάρτυρας συναλλαγών που πάνε μπροστά και να βλέπω τις διαφορές μεταξύ των μερών, να επιλύονται όσο το δυνατόν πιο γρήγορα και φιλικά. Για τη δημιουργία περισσότερων εταιρειών, πάντα πιστεύω ότι η άσκηση της προσφυγής θα πρέπει να είναι η τελευταία λύση για την επίλυση μιας διαφοράς και η δικηγορική μας

εταιρεία ενσωματώνει ρήτρες διαμεσολάβησης στις συμβατικές συμφωνίες, τις οποίες συνάπτουν οι πελάτες μας.

Η άσκηση της προσφυγής, ανεξάρτητα από την έκβασή της, είναι ένας μηχανισμός, που θα μπορούσε να βλάψει τις επιχειρηματικές σχέσεις των μερών καθώς και μακροπρόθεσμα θα μπορούσε να αναδειχθεί σε μία αντιπαραγωγική διαδικασία, αφού ανεξάρτητα από το ποιο θα είναι το αποτέλεσμα, οι γέφυρες μεταξύ των μερών θα έχουν καεί και δυνατή μελλοντική συνεργασία τους είναι απίθανο να συμβεί.

Το να κάθονται σε ένα τραπέζι, να θέτουν όλα τα ζητήματα, να τα επιλύουν γρήγορα και την ίδια στιγμή να μπορούν να συνεχίσουν τη συναλλαγή είναι μια διαδικασία, από την οποία όλοι μπορούν να επωφεληθούν, όχι μόνο οι εταιρείες, αλλά και οι δικηγόροι.

Φυσικά κάποιος θα μπορούσε εύκολα να υποστηρίξει, ότι οι δικηγόροι πληρώνονται με την ώρα και ως εκ τούτου έχουν άμεσο ενδιαφέρον, να μπουν οι πελάτες τους σε μακροχρόνιες διαδικασίες προσφυγής, εφόσον οι κοστολογήσιμες ώρες που θα χρεώσουν στους πελάτες τους θα είναι πολύ μεγαλύτερες από εκείνες που θα χρέωναν, αν η διαφορά λυνόταν γρήγορα μέσα σε λίγες συνεδρίες διαμεσολάβησης για παράδειγμα.

Όμως οι καιροί έχουν αλλάξει, όπως και ο τρόπος με τον οποίο αμείβονται οι δικηγόροι. Τον περασμένο μήνα, οι Financial Times δημοσίευσαν ένα άρθρο σχετικά με την παγκόσμια τάση, σύμφωνα με την οποία δικηγορικές εταιρείες αλλάζουν το μοντέλο των χρεώσιμων ωρών τους και επιζητούν η πληρωμή τους να έχει περισσότερο ως βάση την αξία των υπηρεσιών που προσφέρουν στους πελάτες τους.

Και αξία προσφέρεται στον πελάτη, όταν ο πελάτης μπορεί να κάνει μια όσο το δυνατόν πιο επιτυχημένη συναλλαγή.

Αυτό σημαίνει, ότι σε διεθνές επίπεδο, οι δικηγόροι προσπαθούν να ευθυγραμμίσουν τα συμφέροντά τους με εκείνα των πελατών τους και αναζητούν τρόπους ώστε οι πελάτες τους να μπορούν να ολοκληρώσουν τις συναλλαγές τους, χωρίς να σταματήσουν να εστιάζουν στους εταιρικούς στόχους τους και χωρίς να μπαίνουν σε διαδικασίες επίλυσης διαφορών που είναι εξαιρετικά δαπανηρές και χρονοβόρες, αλλά και θα τους αποτρέψουν από την άσκηση επιχειρηματικής δραστηριότητας στο μέλλον με το ίδιο το άλλο μέρος.

Σε μια κοινωνία και μια οικονομία όπως η Ελληνική, που είναι εξαιρετικά βασισμένη στην άσκηση προσφυγής, δεν μπορώ να τονίσω αρκετά πόση ανάγκη υπάρχει να εξοικειωθούν οι ελεύθεροι επαγγελματίες και οι επιχειρηματίες με εναλλακτικές διαδικασίες επίλυσης διαφορών, όπως η Διαμεσολάβηση, και να μάθουν πόσα έχει να τους προσφέρει.

Γι'αυτό το λόγο, θα ήθελα να ευχαριστήσω για άλλη μια φορά τους ομιλητές μας εδώ σήμερα, για τη βαθειά γνώση τους και τις πληροφορίες, που μας προσέφεραν.